INSTALACIONES DE SISTEMA ELÉCTRICOS RESIDENCIALES Y COMERCIALES

FICHA 2558157

COMPETENCIA

FOMENTAR CULTURA EMPRENDEDORA SEGÚN HABILIDADES Y COMPETENCIAS PERSONALES

RESUTADO DE APRENDIZAJE

RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL EMPRENDIMIENTOSEGÚN LAS NECESIDADES Y ELEMENTOS DE LA NEGOCIACIÓN

ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE ACUERDO CON SUS POTENCIALIDADES, OBJETIVOS Y ELENTORNO.

APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES EN SUCOTIDIANIDAD, SEGÚN EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR

EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN ESTRATEGIAEMPRENDEDORA.

ACTIVIDAD

COTEXTUALIZACIÓN

INTRUCTOR

NAFER ISIDORO VERGARA AMAYA

APRINDIZ

VÍCTOR ALFONSO BUELVAS ESCORCIA

CENTRO AGROEMPRESARIA Y ACUICOLA

SENA

28/ 07/2022

Actividades de contextualización e identificación deconocimientos necesarios para el aprendizaje.)

a. **¿Qué es emprendimiento?**
   RTA/ es plasmar una idea, mediante un proceso de análisis en una posible mercado donde nosotros como emprendedores debemos de entregar un producto y demanda.
b. **¿Qué significa ser un emprendedor?**
   RTA/ ser una persona emprendedora es aquella capaz de manifestar o plasmar una idea donde encuentra un posibilidad de trabajo y un posible mercado para después tener unos ingresos que le puedan hacer útil a corto y largo plazo.
c. **¿Pasos necesarios para ser un emprendedor?**
   RTA/ 1. Tener una idea.
   2. estudiar el contorno donde se va a plasmar la idea.
   3. convertir la idea en un proyecto.
   4. lanzar el proyecto.

d. ¿Qué papel juega el análisis y diagnóstico del entorno en el emprendimiento?

Teniendo en cuenta estos dos procesos, juega un papel muy importante debido que si no analizamos o estudiamos el contorno es posible que mercado donde vamos a prestar el servicio o a lanzar el producto que estamos ofreciendo sea de aceptación a la población que lo estamos dirigiendo.

Actividad de Apropiación. 1:

1. **¿Para qué sirve un análisis de contexto?**
   El análisis de contexto nos sirve para analizar las diferentes posibilidades que tenemos a disposición para poder ejecutar un emprendimiento o una unidad productiva.
2. **¿Que son unidades productivas?**
   Una unidad productiva es el conjunto de labores que buscan un mismo fin teniendo en cuenta el análisis de un posible mercado.

3 **¿Qué es Proyecto?**

Es una idea plasmada que es analizada, estudiada y lanza a un grupo determinado. Teniendo en cuenta las necesidades. Con el fin de buscar una oferta de demando o un producto de mercado.

3. ¿fases de un proyecto?

1. Tener un idea
2. Analizar la idea
3. Tener un objetivo tanto general y especifico
4. Tener una formulación del proyecto
5. Y plasmar un cronograma de actividades.

3 ¿Proceso administrativo en un proyecto?

1. Un proyecto competitivo.
2. Un proyecto productivo.
3. Un proyecto de rentable.

4. Matriz dofa: análisis

5. Actividad de Apropiación No. 2:

¿Qué es la matriz Dofa?

Es un proceso mediante el cual podemos apoyarnos para mejorar nuestra destreza o nuestros emprendimiento partiendo de un analices de nuestra dificultades que se lo presenta y de nuestra fortaleza

¿Para qué sirve aplicar la matriz Dofa?

Nos sirve para plantear estrategias de mejora en la empresa y posible planteamiento de mejoramiento.

cro